

Dossier de candidature

S.A.S. KANY

✉ Siège social : 13, rue du Sel - 67160 WISSEMBOURG

☎ 03 88 94 19 95 - 📠 03 88 94 91 25

✉ Centre de formation : 50, rue Principale - 67160 RIEDESELTZ

I. GÉNÉRALITÉS

NOM : PRÉNOM :

ADRESSE :

CODE POSTAL : VILLE :

TÉL : GSM :

COURRIEL :

DATE DE DISPONIBILITÉ : immédiate autre :

II. FORMATION ET EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Dates (entrée et sortie)	Nom et adresse des entreprises	Poste occupé	Rémunération (brut)	Remarques
Deà				(*)
Deà				(*)
Deà				(*)
Deà				(*)
Profession ou situation actuelles <input type="checkbox"/> En activité <input type="checkbox"/> Recherche d'emploi				(*)

(*) Décrivez toute expérience utile que vous retenez pertinente pour devenir un franchisé Bain 9

MOTIVATION

Quelles raisons vous amènent à devenir un franchisé Bain 9 ?

Etre propriétaire de votre entreprise et juridiquement indépendant

oui *non* *ne sais pas*

Intégrer un réseau pour profiter de la force de frappe commerciale

oui *non* *ne sais pas*

Etre bénéficiaire de l'image de marque de l'enseigne et de la mutualisation des moyens et des coûts

oui *non* *ne sais pas*

Accéder à une maîtrise professionnelle grâce à la formation, à l'assistance et aux outils pédagogiques

oui *non* *ne sais pas*

Autres motivations :

.....
.....
.....

COMPÉTENCES

Avez-vous des capacités de **commercial et de gestionnaire** ?

oui *non, si oui lesquelles*

.....
.....
.....
.....

Avez-vous des compétences dans les **métiers manuels** ?

oui *non, si oui lesquelles*

.....
.....
.....
.....

Avez-vous des compétences dans le **sanitaire** ?

oui *non, si oui lesquelles*

.....
.....
.....
.....

III. INFORMATIONS SUR LA CONSTITUTION DE LA FRANCHISE

Date de création de l'entreprise (si vous êtes en activité) :

Montant du capital (apport personnel) :

Emprunts : oui non, si oui : pourcentage :%

Structure juridique (entreprise individuelle, SARL, autre) :

Personnes autres que vous-même prenant une part active dans l'exploitation de la franchise (conjoint/e, associé/e, salarié) :

Infrastructure, local de stockage : oui non, si oui : surface:m²

Renseignements complémentaires

Tissu relationnel, connaissances pouvant contribuer à la distribution des produits (installateurs sanitaires, distributeurs de matériel sanitaire, architectes, autres ...).

IV. LISTE DES DOCUMENTS FOURNIS / PRESTATIONS ASSURÉES PAR LE FRANCHISEUR

Modèle de business plan

Indications et conseils en matière de démarchage

Présentation des différentes formes juridiques envisageables

Rapprochement avec OSEO

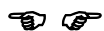
Déplacement et aide au démarrage (sur requête)

Assistance téléphonique (sur requête)

V. PROCÉDURE DE SÉLECTION DES CANDIDATS



Franchisé : Réponse à l'offre formulée par le franchiseur



Entretien téléphonique



Franchiseur : Envoi de documents (manuel opératoire & argumentaire commercial)



Franchiseur : Présélection



Franchiseur : Déplacement et rencontre pour confirmation de la sélection